

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:

ФИО: Ахъямова Инна Анатольевна

Должность: Ректор

Дата подписания: 18.09.2023 11:49:46

Уникальный программный код:

82a7403979511441bcf64f6cesc445097e6774

Управление культуры Администрации города Екатеринбурга

Муниципальное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

«Екатеринбургская академия современного искусства»

(институт)

## **Кафедра социокультурного развития территории**

### **МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ для подготовки курсовой работы по дисциплине**

#### **МАРКЕТИНГ**

Направление подготовки

**50.03.01 Искусства и гуманитарные науки**

Направленность (профиль)

**«Технологии управления в сфере культуры: руководство учреждением»**

Квалификация выпускника

**Бакалавр**

для обучающихся заочной формы обучения

Екатеринбург  
2020

Методические рекомендации составлены с учетом требований Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования (ФГОС ВО) по направлению подготовки бакалавров 50.03.01 Искусства и гуманитарные науки, утв. Приказом Минобрнауки России от 08.06.2017 № 532.

Разработчик (-и):

кандидат экономических наук, доцент кафедры социокультурного  
развития территории  
(должность, кафедра)

И.М. Аликперов  
(И.О. Фамилия)

Рассмотрена и утверждена на заседании кафедры социокультурного развития территории  
протокол от 05.06.2023 № 9  
(дата)

Заведующий кафедрой  
С.В. Казакова  
(И.О. Фамилия)

Согласовано:

Заведующий Библиотечно-информационным центром  
С.П. Кожинова  
(И.О. Фамилия)

Начальник Отдела информационного обеспечения  
А.В. Колышкин  
(И.О. Фамилия)

## **1. Общие положения**

Методические указания, определяющие порядок подготовки и защиты курсовой работы по дисциплине «Маркетинг» предназначены для студентов, обучающихся по направлению подготовки бакалавров 50.03.01 Искусства и гуманитарные науки, направленность (профиль) «Технологии управления в сфере культуры: руководство учреждением».

В ходе подготовки бакалавров данного профиля дисциплина «Маркетинг» относится к части основной профессиональной образовательной программы высшего образования (ОПОП ВО), формируемой участниками образовательных отношений. Дисциплина является частью модуля М10. Модуль «Маркетинг».

**Цель:** систематизация и углубление знаний студентов по дисциплине «Маркетинг».

**Задачи:**

- развитие у студентов способностей к аналитической работе, научному поиску и научному творчеству;
- освоение основных методов теоретического и эмпирического анализа;
- знакомство со спецификой использования маркетинговых инструментов в сфере культуры и искусства.

Знания, умения и навыки, полученные студентами в ходе выполнения курсовой работы, являются необходимым основанием для освоения последующих профессиональных дисциплин и выполнения задач производственной практики 1 (проектной), а в дальнейшем – производственной практик 2 (проектной) и преддипломной практик, выполнения курсового проекта и выпускной квалификационной работы.

## **2. Структура и содержание курсовой работы**

Курсовая работа является неотъемлемой частью процесса обучения, ее выполнение является обязательным для всех обучающихся.

Объем текстовой части курсовой работы должен составлять не менее 30 страниц. Наглядный материал, превышающий  $\frac{3}{4}$  страницы (схемы, таблицы, анкеты, критерии оценивания, графики, опросники и т.д.), представляется в приложении и не входит в общий объем работы.

Курсовая работа оформляется в соответствии с «Положением о курсовой работе» (см. рекомендуемые источники), и должна иметь следующую структуру:

1. Титульный лист (приложение 1).
2. Оглавление.
3. Введение.
4. Глава 1 (теоретическая часть).
5. Глава 2 (практическая часть).
6. Заключение.
7. Список использованных источников.
8. Приложения (не обязательно).

### **Введение**

Введение является обязательной частью курсовой работы и должно отражать:

- актуальность темы маркетингового исследования;
- степень изученности данной темы в научной литературе;
- проблему исследования (т.е. главный вопрос, на который стремится ответить автор работы);
- объект и предмет исследования;
- цель исследования;
- задачи исследования (число задач равно количеству параграфов);

- методы исследования (теоретические и эмпирические);
- эмпирическую базу исследования (учреждение культуры, на базе которой проведено практическое исследование и проанализировано применение маркетинговых инструментов в управленческой деятельности организации)
- описание структуры работы с указанием общего количества использованных источников и имеющихся приложений.

Рекомендуемый объем введения – **2-3** страницы.

*Объектом* исследования курсовых работы является маркетинговая деятельность организаций или отдельные элементы комплекса маркетинга, либо экономические системы и процессы различного масштаба, уровня, форм собственности в сфере культуры и искусства.

*Предметом* являются средства, методы, способы функционирования маркетинговой системы в конкретной области культуры и искусства.

Цель курсовой работы заключается в изучении заявленной исследовательской проблемы и разработке практических рекомендаций.

Основное содержание курсовой работы должно быть представлено в **двух главах** (4-5 параграфах). Содержание каждого параграфа должно соответствовать его названию и заканчиваться *выводом*. Вывод – это основной аналитический результат, обобщающий позицию автора по рассматриваемым вопросам. Рекомендуемый объем вывода – до 0,5 стр.

Рекомендуемый объем параграфа – от **5 до 10** стр. Слишком большие или маленькие параграфы нарушают внутреннюю симметрию работы и сказываются на логике изложения материала.

В ходе выполнения курсовой работы необходимо освоить применение *теоретических методов* (анализ, синтез, сравнение, обобщение, классификация, моделирование и др.) для обобщения материала, привлекаемого к решению задач по теме курсовой работы. Необходимо рассмотреть теоретические вопросы отдельных маркетинговых проблем, характерных для темы работы и обосновать необходимость их дальнейшей разработки. В процессе изучения опыта маркетинговых процессов конкретных учреждений культуры применяются *эмпирические методы* (наблюдение, анализ документов, опросные методы и др.).

## **Глава 1 (теоретическая часть)**

Глава 1 должна содержать литературный обзор состояния изучаемой проблемы маркетинга в сфере культуры и искусства и включать следующие основные положения:

- определение основных понятий;
- характеристику существующих теоретических подходов к изучению выбранной проблемы маркетинга, оценку степени разработанности проблемы в литературе и на практике;
- основные направления и средства маркетинговой деятельности по выбранной теме;
- обзор дискуссионных вопросов по теории маркетинга, по-разному освещаемых в научной литературе; обзор должен носить критический характер и отражать точку зрения автора курсовой работы;
- выводы с кратким обобщением содержания теоретического параграфа.

В рамках курсовой работы возможно проведение «кабинетного исследования», которое зависит от темы и должно быть посвящено состоянию изучаемой маркетинговой проблемы в конкретном учреждении культуры, выбранном в качестве эмпирической базы исследования.

При выполнении этого раздела необходимо использовать не только учебные пособия, специальную литературу (журналы, монографии), но и официальные сайты исследуемых организаций культуры и искусства, социальные сети, форумы и другие интернет-источники. Осуществляя кабинетное исследование, необходимо представлять информацию в ясной, лаконичной форме, в том числе в виде таблиц, диаграмм, графиков со ссылками на источники, из которых взята информация.

Глава 1 заканчивается *выводами по главе*.

## **Глава 2 (практическая часть)**

В главе 2 в ходе изучения опыта конкретной организации могут быть применены и элементы «полевого исследования» за счет применения таких эмпирических методов как наблюдение, анализ документов, опросы (стандартизированное интервью, беседа, анкетирование), математическая и графическая обработка результатов собранных эмпирических данных.

Таким образом, изучение опыта конкретной организации во второй главе должно включать:

- общую характеристику эмпирической базы исследования, ее структурного, технологического анализа и экономического состояния, целевой аудитории, штатов, применения основных элементов комплекса маркетинга;
- анализ применения выбранной проблемы маркетинга в данной организации с опорой на конкретные количественные данные, собранные с помощью эмпирических методов;
- выводы, в которых должны быть проанализированы состояние изучаемого явления, факторы, влияющие на его развитие, достоинства и недостатки применяемых маркетинговых стратегий, даны рекомендации.

Для доказательства объективности полученных выводов необходимо везде по тексту делать ссылки на источники и методы сбора информации.

Основной текст курсовой работы предполагает наличие *ссылок на источники* (не менее двух на каждой странице). Во введении также могут присутствовать ссылки, в случаях, когда для обоснования актуальности приводятся статистические данные или авторитетные мнения. В заключении ссылок быть не должно, т.к. этот раздел курсовой работы представляет собой основные выводы автора, по каждой поставленной исследовательской задаче. Правила оформления ссылок представлены в Положении об оформлении всех видов учебных и аттестационных работ ЕАСИ в текущей редакции. При наличии дискуссионных подходов к какому-либо вопросу, необходимо показать имеющиеся и отличающиеся точки зрения, отметив ту, которой придерживается автор курсовой работы.

### **Заключение**

В заключении прописываются окончательные выводы, характеризующие итоги курсовой работы. Эти выводы соответствуют задачам, обозначенным во введении, и включают основные результаты, достигнутые в ходе теоретического и эмпирического анализа заявленной проблемы. Объем заключения – **1-2** страницы.

### **Список использованных источников литературы**

Список литературы курсовой работы должен насчитывать не менее **20** источников, выстроенных в алфавитном порядке, и включать во все цитируемые и упомянутые источники, изученные автором. Оформление списка литературы соответствует требованиям действующего ГОСТ Р 7.0.5-2008 Библиографическая ссылка. Образец оформления списка литературы представлен в Положении об оформлении всех видов учебных и аттестационных работ ЕАСИ (в текущей редакции).

### **Приложения**

Приложения могут содержать объемные (свыше  $\frac{3}{4}$  страницы) таблицы, графики, схемы, рисунки, фотографии, тексты опросных методов (анкеты, планы интервью, тесты и др.) и другие иллюстративные материалы, которые в силу специфики их оформления не могут быть размещены в основном содержании работы (образец оформления таблиц и рисунков представлен в Положении об оформлении всех видов учебных и аттестационных работ ЕАСИ (в текущей редакции)). В тексте курсовой работы должны быть ссылки на приложения, для этого приложения нумеруются. Приложения не являются обязательным структурным элементом научного исследования.

## **3. Защита курсовой работы**

Защита курсовой работы является обязательным элементом учебного процесса и проводится в присутствии комиссии, формируемой в начале учебного года заведующим кафедрой в соответствии с распределением учебной нагрузки преподавателей, утвержденной проректором по учебно-методической работе.

Выполнение курсовой работы оценивается по четырехбалльной системе («отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «неудовлетворительно»). Оценка руководителя прописывается в отзыве на курсовую работу и носит рекомендательный характер. Окончательная оценка за курсовую работу определяется комиссией по результатам публичной защиты. Оценка проставляется в экзаменационную ведомость для курсовых работ и, в случае положительной оценки, в зачетную книжку обучающегося

Результаты защиты курсовой работы оцениваются на закрытом заседании членов комиссии по окончании защиты. Оценка принимается простым большинством голосов членов комиссии, участвующих в заседании, и вносится в протокол.

Защита курсовой работы включает в себя:

- доклад обучающегося (5-7 минут), отражающий актуальность, цель и задачи, степень изученности, содержание работы и полученные выводы;
- презентацию (10-12 слайдов);
- раздаточный материал для членов комиссии (если это необходимо).

По окончании выступления обучающийся должен ответить на вопросы членов комиссии.

К курсовой работе прилагаются:

- отзыв руководителя;
- справка на антиплагиат (оригинальность текста не менее 60%);
- CD-диск (флешка) с текстом по теме курсовой работы.

Подробное описание процедуры защиты курсовой работы и бланки документов можно найти в Положении «О курсовой работе...», правила оформления курсовой работы и презентации находятся в Положении «Об оформлении всех видов учебных и аттестационных работ» (см.: список рекомендуемых источников).

#### **Критерии оценивания курсовой работы:**

- конкретность, четкость, логичность, аргументированность изложения материала;
- знание понятийного аппарата исследования;
- умение автора анализировать и сопоставлять различные точки зрения по проблеме исследования;
- обоснованность выводов и предложений (после каждого параграфа);
- наличие аналитики опыта использования маркетинговых инструментов в практике конкретной организации сферы культуры;
- реалистичность и обоснованность практических рекомендаций;
- наглядность (наличие и качество презентации);
- новизна, тематическое соответствие использованных источников, корректность цитирования;
- соответствие оформления работы предъявляемым требованиям;
- полнота и корректность ответов на поставленные вопросы при защите работы.

#### **4. Список примерных тем и рекомендуемых источников**

Работа должна начинаться с выбора темы. Выбор личностно-значимой исследовательской темы в дальнейшем может являться содержательной основой для организации и проведения исследований по различным дисциплинам учебного плана, а в дальнейшем – выпускной квалификационной работы (ВКР).

Тема выбирается студентом и согласовывается с руководителем, утверждается распоряжением по кафедре. Конечным результатом курсовой работы должно быть обобщение теории и практики маркетинговых коммуникаций, возникающих в процессе функционирования организаций культурно-досуговой сферы на примере конкретного учреждения или конкретной отрасли (театральная деятельность, музейная деятельность, киноконцертная деятельность, галерейно-выставочная деятельность, досуговая деятельность центров культуры, торгово-развлекательных комплексов и т.д.).

*Примерные темы курсовой работы:*

1. Управление маркетинговой деятельностью в сфере культуры и искусства.
2. Характеристика потребителей услуг культуры.
3. Услуги сферы культуры и искусства: классификация и особенности.
4. Процесс принятия решения о покупке услуг.
5. Маркетинговая среда организации культуры: микро-и-макросреда.
6. Сегментирование рынка услуг культуры и искусства.
7. Анализ целевой аудитории услуг учреждений культуры.
8. Позиционирование услуг учреждений культуры на потребительском рынке.
9. Маркетинговая классификация товаров и услуг на основе покупательских привычек потребителей.
10. Марочная политика организации в сфере культурных индустрий.
11. Разработка торговой марки (названия) организации.
12. Брендинг учреждений культуры.
13. Основные этапы маркетинговой разработки нового продукта в сфере культуры и искусства.
14. Этапы установления цены на продукты учреждений культуры.
15. Методы ценообразования на культурные услуги.
16. Стратегические и тактические подходы к ценообразованию на услуги культуры.
17. Коммуникационная политика в системе маркетинга муниципальных учреждений культуры.
18. Разработка рекламного обращения на услуги культуры.
19. ATL и BTL реклама в сфере культуры и искусства.
20. Интернет-маркетинг: особенности в сфере культуры и искусства.
21. Интернет-продвижение продукта/организации (на примере конкретного типа учреждений культурно-досуговой сферы).
22. Социальные сети как инструмент продвижения услуг культуры на целевую аудиторию.
23. Возможности партизанского маркетинга в сфере культуры и искусства.
24. Рекламная кампания как эффективный инструмент продвижения услуг.
25. Маркетинг театра.
26. Маркетинг музея.
27. Маркетинг шоу-бизнеса.
28. Маркетинг галерейно-выставочной деятельности.
29. Бенчмаркинг в сфере культуры и искусства.
30. Методы сбора маркетинговой информации для принятия управленческих решений.
31. Маркетинговые средства повышения конкурентоспособности организаций в СКС.
32. Формирование маркетингового бюджета в организации.
33. Международный маркетинг в сфере культуры и искусства.
34. Методы маркетингового исследования конкурентов.

**Рекомендуемые источники:**

1. Григорьев, М. Н. Маркетинг : учебник для вузов / М. Н. Григорьев. – 5-е изд., перераб. и доп. – М. : Издательство «Юрайт», 2021. – 559 с. – (Высшее образование). – ISBN

978-5-534-05818-5 // Образовательная платформа «Юрайт» [сайт]. – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/468484>.

2. Карасев, А. П. Маркетинговые исследования и ситуационный анализ : учебник и практикум для вузов / А. П. Карасев. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : Издательство «Юрайт», 2021. – 315 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-05189-6 // Образовательная платформа «Юрайт» [сайт]. – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/468895>.

3. Коленько, С. Г. Менеджмент в сфере культуры и искусства : учебник и практикум для вузов / С. Г. Коленько. – М. : Издательство «Юрайт», 2021. – 370 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-01521-8 // Образовательная платформа «Юрайт» [сайт]. – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/469319>.

4. Маркетинговые исследования: теория и практика : учебник для прикладного бакалавриата / С. П. Азарова [и др.] ; под общей редакцией О. Н. Жильцовой. – М. : Издательство «Юрайт», 2021. – 315 с. – (Бакалавр. Академический курс). – ISBN 978-5-9916-3285-0 // Образовательная платформа «Юрайт» [сайт]. – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/478126>.

5. Положение о курсовой работе ЕАСИ (в текущей редакции).

6. Положение об оформлении всех видов учебных и аттестационных работ ЕАСИ (в текущей редакции).

7. Рабочая программа дисциплины «Маркетинг». – Екатеринбург : ЕАСИ (в текущей редакции).

Управление культуры Администрации города Екатеринбурга

Муниципальное бюджетное образовательное учреждение высшего образования  
«Екатеринбургская академия современного искусства»  
(институт)

**Кафедра социокультурного развития территории**

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ  
Зав. кафедрой  
\_\_\_\_\_ С.В. Казакова  
\_\_\_\_\_ 20 \_\_\_\_\_

**КУРСОВАЯ РАБОТА**  
на тему «Маркетинговые инструменты продвижения исполнителей  
(коллективов) шоу-бизнеса»  
по дисциплине «Маркетинг»

Направление 50.03.01. Искусства и гуманитарные науки  
Направленность (профиль) «Технологии управления в сфере культуры:  
руководство учреждением»

Студент гр. \_\_\_\_\_

ФИО

Руководитель \_\_\_\_\_

ФИО, должность

Нормоконтроль \_\_\_\_\_

ФИО, должность

Екатеринбург, 20\_\_

**Образец типовой структуры курсовой работы**

**Оглавление**

Введение.....	3
Глава 1. Название первой главы.....	?
1.1. Название параграфа.....	?
1.2. Название параграфа.....	?
Глава 2. Название второй главы.....	?
2.1. Название параграфа.....	?
2.2. Название параграфа.....	?
Заключение.....	?
Список использованных источников.....	?
Приложения.....	?